



Dir ist kein Ziel zu hoch und kein Sales-Zyklus zu lang?
Du bist hungrig auf neue Kunden und hast den Biss, die Deals zu closen?
Dann bist Du in unserem Vertriebsteam genau richtig!

Sales Manager (m/w/d) Utilities DACH-Region im Smart Energy Startup

Standort Köln

Starttermin: ab sofort

DAS UNTERNEHMEN

Als agiles Startup im dynamischen Wachstumsmarkt für Smart-Energy-Software begleiten wir weltweit Energieversorger und Unternehmenskunden bei der Realisierung von Mehrwerten aus Smart-Meter Daten. Dabei setzen wir mit einem talentierten Team innovative Technologien (AI, Machine Learning, Data Science) ein. Bereits heute leisten wir so einen nachhaltigen Beitrag zur Energiewende und gestalten die Digitalisierung der Energiebranche mit unseren kreativen und intuitiven Softwarelösungen maßgeblich mit.

DEINE ROLLE

Um unseren Wachstumskurs in Europa zu beschleunigen, bist Du für die Gewinnung neuer Kunden aus Energieversorgern in der DACH-Region verantwortlich. Dafür identifizierst Du Möglichkeiten zur Erstansprache, nimmst an (internationalen) Messen teil, scheust Dich aber auch nicht davor, einfach mal das Telefon in die Hand zu nehmen. Du betreust Deine Leads durch den kompletten Sales-Prozess bis zum finalen Vertragsabschluss und stehst dabei im engen Austausch mit dem Produkt- und Projektmanagement, dem Entwicklungsteam, dem Marketing und dem Controlling.

DEINE AUFGABEN

- Du verantwortest den kompletten Sales-Prozess bis zum Vertragsabschluss
- Du identifizierst potentielle Neukunden im Energieversorgerbereich und übernimmst die anschließende Kontaktaufnahme zu potentiellen Entscheidern
- Du bist verantwortlich für die individuelle Kundenansprache in Form von Präsentationen, Webinaren oder Kundenmeetings und schaffst es damit, Deine Kunden genau an der richtigen Stelle zu greifen und zu begeistern
- Angebote erstellst Du eigenständig, weißt aber genau, wann Du Deine internen Stakeholder aus Development, Projekt- und Produktmanagement und Controlling abholen musst
- Die Repräsentation von GreenPocket und unserer Software auf (internationalen) Messen und Events gehört ebenfalls zu Deinen Aufgaben
- Außerdem unterstützt Du die Entwicklung, Umsetzung und Bewertung von Sales-Kampagnen und die Weiterentwicklung unserer Sales-Strategie in Zusammenarbeit mit dem Business Development

DEIN PROFIL

- Du hast Dein Studium der Wirtschaftswissenschaften, -informatik oder des Wirtschaftsingenieurwesens erfolgreich abgeschlossen oder hast eine andere Ausbildung, mit der Du uns überzeugen kannst
- Erste Erfahrungen im Vertrieb im IT-Umfeld bringst Du mit, idealerweise hattest Du bereits Berührungspunkte mit der Energiebranche
- Du hast Freude am Kundenkontakt und Dir fällt es leicht, durch Dein professionelles Auftreten und Deine Begeisterungsfähigkeit Kunden zu gewinnen
- Darüber hinaus bringst Du eine große Portion Ehrgeiz und Interesse an technischen und energetischen Themen mit
- Du hast eine strukturierte und analytische Arbeitsweise und bringst ein gutes technisches Verständnis mit
- Mit Deinen sehr guten Deutsch- und Englischkenntnissen scheust Du Dich vor keinem Gespräch mit potentiellen (internationalen) Kunden

WIR BIETEN

- Intensives, marktspezifisches Coaching
- Attraktives Jahresgehalt sowie ein reizvolles, erfolgsbasiertes Provisionsmodell
- Startup-Atmosphäre mit viel Gestaltungsspielraum
- Flexible Arbeitszeiten und Home-Office
- Innovative Unternehmensstruktur mit flachen Hierarchien

Sales Manager (m/w/d) Utilities DACH-Region im Smart Energy Startup

Standort Köln

- Regelmäßige Teamevents und Kicker-Pausen mit motivierten und herzlichen Kollegen
- Unerschöpfliche Kaffee- und Wasservorräte sowie regelmäßig frisches Obst
- Kulturell, sportlich sowie verkehrstechnisch sehr gut angebundene Lage
- Auf Wunsch gerne ein Jobticket

Wenn Dich die Herausforderung reizt, ein junges, dynamisches Unternehmen mitzugestalten, sende bitte Deine Bewerbungsunterlagen mit Angabe Deines möglichen Starttermins und Deiner Gehaltsvorstellung per E-Mail an Kristin Sanft: jobs@greenpocket.de.

INFORMATIONSPFLICHTEN NACH ART. 13 DSGVO

Informationspflichten bei Erhebung von personenbezogenen Daten bei der betroffenen Person selbst (Direkterhebung):
Erhalt von Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse).

I. Angaben zum Datenverarbeiter

1. Name und Kontaktdaten des Verantwortlichen (ggf. Name und Kontaktdaten des Vertreters in der EU).	GreenPocket GmbH Labor 3.09 Schanzenstraße 6-20 51063 Köln
2. Kontaktdaten des Datenschutzbeauftragten.	KINAST Rechtsanwaltsgesellschaft mbH Hohenzollernring 54 50672 Köln

II. Angaben zum Verarbeitungsrahmen / Verarbeitungsumfang

3. Zwecke, für die die personenbezogenen Daten verarbeitet werden.	Bearbeitung von Bewerbungsunterlagen zur Entscheidungsfindung über eine mögliche Einstellung nach Eingang der Unterlagen per E-Mail, Post oder über das Bewerberportal der GreenPocket Karriereseite.
4. Rechtsgrundlage für die Verarbeitung.	Rechtsgrundlage für die Erhebung der Bewerbungsunterlagen ist Art. 6 Abs. 1 lit. b) DSGVO in Verbindung mit § 26 BDSG-Neu.
5. Erforderlichkeit zur Bereitstellung der personenbezogenen Daten für einen Vertragsabschluss.	Die Bereitstellung der Unterlagen ist für das Zustandekommen eines Dienstverhältnisses zwischen dem Betroffenen (Bewerber) und GreenPocket erforderlich.
6. Dauer, für die die personenbezogenen Daten gespeichert werden.	Die Bewerbungsunterlagen werden nach sechs Monaten gelöscht.
7. Durchführung einer automatisierten Entscheidungsfindung einschließlich Profiling gemäß Art. 22 Abs. 1 und 4 DSGVO.	Es findet keine automatisierte Entscheidungsfindung statt. Die Entscheidungsfindung erfolgt nach intensiver Prüfung Ihrer Unterlagen manuell.

III. Angaben zu Weitergabe und Auslandsbezug

8. Empfänger oder Kategorien von Empfängern der personenbezogenen Daten.	Empfänger Ihrer Unterlagen ist ggf. ein Aktenvernichtungsunternehmen, sofern Sie uns Ihre Bewerbung auf Papierbasis zukommen lassen oder diese innerhalb unseres Unternehmens gedruckt wurde.
--	---

Unsere Datenschutzerklärung kann jederzeit unter der URL <http://www.greenpocket.de/datenschutz> abgerufen, abgespeichert und ausgedruckt werden. Da Gesetzesänderungen oder Änderungen unserer unternehmensinternen Prozesse eine Anpassung dieser Datenschutzerklärung erforderlich machen können, bitten wir Sie, diese Datenschutzerklärung regelmäßig durchzulesen.