



Du bist hungrig auf neue Kunden und hast den Biss, die Deals zu closen? Dann bist Du in unserem Vertriebsteam genau richtig!

Sales Manager (m/w/d) Wohnungswirtschaft

Standort Köln

Starttermin: ab sofort

DAS UNTERNEHMEN

Als agiles Startup im dynamischen Wachstumsmarkt für Smart-Energy-Software begleiten wir weltweit Energieversorger und Unternehmenskunden bei der Realisierung von Mehrwerten aus Verbrauchsdaten. Dabei setzen wir mit einem talentierten Team von derzeit 45 Mitarbeitern* innovative Technologien (AI, Machine Learning, Data Science) ein. Bereits heute leisten wir so einen nachhaltigen Beitrag zur Energiewende und gestalten die Digitalisierung der Energiebranche mit unseren kreativen und intuitiven Softwarelösungen maßgeblich mit.

DEINE AUFGABEN

- Du identifizierst potentielle internationale wie nationale Unternehmenskunden mit Fokus auf die Wohnungswirtschaft und übernimmst die Kontaktaufnahme zu Entscheidern
- Du planst Kundenmeetings oder Webinare und führst diese durch
- Zusammen mit internen Stakeholdern aus Development, Projekt- und Produktmanagement sowie Controlling bearbeitest Du Ausschreibungen und erstellst Angebote
- Du nimmst an Verhandlungen mit Deinen Leads und der Vorbereitung der Vertragsabschlüsse teil, bis Du diese nach und nach eigenständig durchführst
- Du verantwortest den kompletten Sales-Prozess
- Du repräsentierst GreenPocket und unsere Software auf (inter-)nationalen Messen und Events

DEIN PROFIL

- Du hast Dein Studium der Wirtschaftswissenschaften, -informatik oder des Wirtschaftsingenieurwesens erfolgreich abgeschlossen oder hast eine andere Ausbildung, mit der Du uns überzeugen kannst
- Du verfügst über Erfahrung in der Kooperation mit oder innerhalb von Unternehmen aus dem Umfeld der Wohnungswirtschaft wie z.B. Immobilienverwaltungen, Wohnungsgesellschaften und Abrechnungsdienstleistern
- Du bist bereits im B2B-Vertrieb von Softwareprodukten, vorzugsweise im SaaS-Umfeld, aktiv gewesen
- Solltest Du hier bereits über ein Netzwerk von Kontakten verfügen, ist dies ein Pluspunkt
- Du hast Freude am Kundenkontakt und durch Dein professionelles Auftreten fällt es Dir leicht, Kunden für Dich zu gewinnen
- Mit Deinen sehr guten Deutsch- und Englischkenntnissen scheust Du Dich vor keinem Gespräch mit potentiellen (inter-)nationalen Kunden
- Dich begeistert die Energiewende und dir liegt es am Herzen, hierbei einen nachhaltigen Beitrag zu leisten

WIR BIETEN

- Startup-Atmosphäre mit innovativen Strukturen und flachen Hierarchien
- Intensives, marktspezifisches Coaching und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Die Möglichkeit, die grüne Gründerszene mitzugestalten
- Attraktives Jahresgehalt sowie ein reizvolles, erfolgsbasiertes Provisionsmodell
- Flexible Arbeitszeiten und Home-Office
- Regelmäßige Teamevents und Kicker-Pausen mit motivierten und herzlichen Kollegen
- Uner schöpfliche Kaffee- und Wasservorräte sowie regelmäßig frisches Obst
- Kulturell, sportlich sowie verkehrstechnisch sehr gut angebundene Lage
- Auf Wunsch gerne ein Jobticket

Sales Manager (m/w/d) Wohnungswirtschaft

Standort Köln

Wenn Dich die Herausforderung reizt, ein dynamisches Unternehmen mitzustalten, bewerbe Dich über unser Online-Formular oder sende Deine aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Deines möglichen Starttermins und Deiner Gehaltsvorstellung per E-Mail an Inga Maubach: jobs@greenpocket.de.

* Für eine leichtere Lesbarkeit bezeichnen wir Personengruppen in einer neutralen Form (Mitarbeiter, Kollegen), wobei wir selbstverständlich alle Geschlechteridentitäten meinen.

INFORMATIONSPFLICHTEN NACH ART. 13 DSGVO

Informationspflichten bei Erhebung von personenbezogenen Daten bei der betroffenen Person selbst (Direkterhebung):
Erhalt von Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse).

I. Angaben zum Datenverarbeiter

1. Name und Kontaktdaten des Verantwortlichen (ggf. Name und Kontaktdaten des Vertreters in der EU).	GreenPocket GmbH Labor 3.09 Schanzenstraße 6-20 51063 Köln
2. Kontaktdaten des Datenschutzbeauftragten.	KINAST Rechtsanwaltsgesellschaft mbH Hohenzollernring 54 50672 Köln

II. Angaben zum Verarbeitungsrahmen / Verarbeitungsumfang

3. Zwecke, für die die personenbezogenen Daten verarbeitet werden.	Bearbeitung von Bewerbungsunterlagen zur Entscheidungsfindung über eine mögliche Einstellung nach Eingang der Unterlagen per E-Mail, Post oder über das Bewerberportal der GreenPocket Karriereseite.
4. Rechtsgrundlage für die Verarbeitung.	Rechtsgrundlage für die Erhebung der Bewerbungsunterlagen ist Art. 6 Abs. 1 lit. b) DSGVO in Verbindung mit § 26 BDSG-Neu.
5. Erforderlichkeit zur Bereitstellung der personenbezogenen Daten für einen Vertragsabschluss.	Die Bereitstellung der Unterlagen ist für das Zustandekommen eines Dienstverhältnisses zwischen dem Betroffenen (Bewerber) und GreenPocket erforderlich.
6. Dauer, für die die personenbezogenen Daten gespeichert werden.	Die Bewerbungsunterlagen werden nach sechs Monaten gelöscht.
7. Durchführung einer automatisierten Entscheidungsfindung einschließlich Profiling gemäß Art. 22 Abs. 1 und 4 DSGVO.	Es findet keine automatisierte Entscheidungsfindung statt. Die Entscheidungsfindung erfolgt nach intensiver Prüfung Ihrer Unterlagen manuell.

III. Angaben zu Weitergabe und Auslandsbezug

8. Empfänger oder Kategorien von Empfängern der personenbezogenen Daten.	Empfänger Ihrer Unterlagen ist ggf. ein Aktenvernichtungsunternehmen, sofern Sie uns Ihre Bewerbung auf Papierbasis zukommen lassen oder diese innerhalb unseres Unternehmens gedruckt wurde.
--	---

Unsere Datenschutzerklärung kann jederzeit unter der URL <http://www.greenpocket.de/datenschutz> abgerufen, abgespeichert und ausgedruckt werden. Da Gesetzesänderungen oder Änderungen unserer unternehmensinternen Prozesse eine Anpassung dieser Datenschutzerklärung erforderlich machen können, bitten wir Sie, diese Datenschutzerklärung regelmäßig durchzulesen.