

Requisitos / Benefícios para Partners	Silver Partner
<p>IPP - Perfil Ideal de Partner (não se aplica a Parceiros de Referência).</p> <ul style="list-style-type: none"> - Afinidade com produto. Experiência funcional e técnica em aplicações corporativas. Experiência do cliente em processos e tecnologia. Recursos de otimização de processos. Experiência de conversação em IA. - Solidez Financeira. - Equipe Comercial Estabelecida. - Equipe de pré-vendas e requisitos. - Experiência e capacidades técnicas de integração. 	<p>Empresas que querem ser representantes da Aivo. Isso é, para projetar e oferecer soluções omnicanal extraordinárias para melhorar o atendimento ao cliente e a experiência do usuário.</p>
<p>Limite de receita e requisitos de nível</p>	<p>Não aplicável</p>
<p>Desconto</p>	<p>20%</p>
<p>Requisitos de treinamento</p>	<p>Número de recursos necessários por função com aprovação comprovada.</p>
<p>- Treinamento de Vendas</p>	<p>1</p>
<p>- Treinamento de Pré-Vendas</p>	<p>1</p>
<p>- Treinamento Técnico</p>	<p>1</p>
<p>Plano de Negócios compartilhado</p>	<p>Não aplicável</p>
<p>Cobrança ao cliente final</p>	<p>Sim (Due Diligence / Aprovação necessária)</p>
<p>Acesso ao Ambiente Demo</p>	<p>Sim (Aprovação necessária)</p>
<p>Relacionamento com Marketing</p>	<p>Não aplicável</p>

Requisitos / Benefícios para Partners	Silver Referral Partner	Silver Partner	Gold Partner	Titanium Partner
<p>IPP - Perfil Ideal de Partner (não se aplica a Parceiros de Referência).</p> <ul style="list-style-type: none"> - Afinidade com produto. Experiência funcional e técnica em aplicações corporativas. Experiência do cliente em processos e tecnologia. Recursos de otimização de processos. Experiência de conversação em IA. - Solidez Financeira. - Equipe Comercial Estabelecida. - Equipe de pré-vendas e requisitos. - Experiência e capacidades técnicas de integração. 	Empresas associadas a grandes corporações, agências, clientes atuais, profissionais de CX, consultores de negócios e influenciadores que desejam ser recompensados com uma comissão de 1 ano por trazer novos clientes para a Aivo.	Empresas que querem ser representantes da Aivo. Isso é, para projetar e oferecer soluções omnicanal extraordinárias para melhorar o atendimento ao cliente e a experiência do usuário.	Consultorias de gestão e empresas regionais de tecnologia com foco na transformação de CX e atendimento ao cliente por meio da inovação de processos e tecnologia.	Empresas com alcance global, capazes de gerenciar grandes contas e comprometidas em ajudar os clientes a automatizar o CX, aproveitando a IA e aumentando a satisfação do cliente em várias áreas funcionais, geografias e regiões de clientes.
Limite de receita e requisitos de nível	Não aplicável	Não aplicável	Nível Gold e Desconto Alvo alcançados ao atingir 15k MRR e concluir o Engajamento de Treinamento e Plano de Negócios . Requisitos de renovação: 15k NEW MRR dentro de 12 meses após a obtenção / renovação do nível, medido no final do período.	Nível Titanium e Desconto Meta alcançados ao atingir 30k MRR e concluir o Engajamento de Treinamentos e Plano de Negócios . Requisitos de renovação: 15k NEW MRR dentro de 12 meses após a obtenção / renovação do nível, bem como uma base de 30k , ambos medidos no final do período.
Desconto	10% Comissão 1º Ano	20%	Base 25%. Meta 40% ■●	Base 25%. Meta 40% ■●
Requisitos de treinamento		Número de recursos necessários por função com aprovação comprovada.	Número de recursos necessários por função com aprovação comprovada.	Número de recursos necessários por função com aprovação comprovada.
- Treinamento de Vendas	Não aplicável	1	2	3
- Treinamento de Pré-Vendas	Não aplicável	1	2	3
- Treinamento Técnico	Não aplicável	1	2	2
Plano de Negócios compartilhado	Não aplicável	Não aplicável	Sim	Sim
Facturación al cliente final	Não aplicável	Sim (Due Diligence / Aprovação necessária)	Sim (Due Diligence / Aprovação necessária)	Sim (Due Diligence / Aprovação necessária)
Acesso ao Ambiente Demo	Não aplicável	Sim (Aprovação necessária)	Sim (Plano completo de Treinamento e Negócios)	Sim (Plano completo de Treinamento e Negócios)
Relacionamento com Marketing	Não aplicável	Não aplicável	Sim	Sim

■ O Desconto Meta permanece em vigor para novas vendas nas contas do Partner vendido com Desconto Meta caso os Requisitos de Renovação de Nível não sejam atendidos e o Partner retorne ao Desconto Base.

● O Desconto Meta se aplica a todas as novas vendas após a conclusão dos Requisitos de Nível, exceto para novas vendas em contas que o Partner vendeu com Desconto Base.