



HOMERR
Duurzaam verzenden

Handig voor jou,
slim voor de wereld

Inside Sales Representative

Wil jij bijdragen aan het snelst groeiende, meest duurzame en groene logistieke netwerk van Europa? Krijg jij energie van resultaat en heb je affiniteit met duurzaamheid, e-commerce, logistiek, webshops, e-fulfilment, post, parcels, transport of supply chain? Dan is deze functie iets voor jou!

Over ons

Wij zijn Homerr, de scale-up die de wereld van logistiek flink aan het opschudden is. Door onze slimme én duurzame oplossingen, maken we de groeiende e-commerce markt futureproof. Door onder andere gebruik te maken van bestaande routes, besparen we direct tot wel **79% CO2** uitstoot. Met een ambitieus team dat gepassioneerd is over duurzaamheid en optimalisatie, werken we hard aan het vergroenen van de logistieke sector. Week na week hebben we weer nieuwe mijlpalen en worden weer een stukje beter. Zo zijn we vorig jaar ruim 1000% gegroeid en zitten we sinds kort in België.

De functie

In deze functie ben je verantwoordelijk voor het binnenhalen van onze nieuwe business partners en ben je constant bezig met het kwalificeren, benaderen en closen van potentiële partners. Dit doe je onder andere telefonisch, online, via e-mail, LinkedIn en andere methodes. Ook werk je offertes uit, beantwoordt je vragen van klanten en geef je ondersteuning aan de Head of Sales op verschillende gebieden. In deze functie ben je klantgericht, krijg je veel vrijheid en werk je in een energieke, gemotiveerde, duurzame en snelgroeiende scale-up. Er is ruimte voor nieuwe ideeën en door de kennis en ervaring die die je opdoet in combinatie met jouw proactieve klantcontact herken je al snel de uitdagingen in de markt en identificeer je nieuwe kansen die leiden tot het vergroten van je sales succes.

De verantwoordelijkheden

- Je gaat proactief op zoek naar nieuwe klanten via de verschillende kanalen om ons portfolio verder uit te breiden;
- Je voert inspirerende verkoopgesprekken, brengt offertes uit en zorgt voor een goede closing;
- Je bent het gezicht van Homerr in de markt en geeft op een inspirerende manier presentaties en productdemonstraties;
- Je werkt nauw samen met onze interne afdelingen en ondersteunt onze Head of Sales.

Wie zoeken wij?

- Jij hebt een HBO-diploma met enige relevante sales of commerciële binnendienst ervaring;
- Je bent ambitieus, enthousiast over duurzaamheid en leeft hier ook naar;
- Je krijgt energie van resultaat, bent verbaal sterk en een echte 'hunter'.

Wat bieden wij?

- Een goed salaris, leuk team en ruimte voor persoonlijke ontwikkeling en groei;
- Een dynamische functie met veel vrijheid en verantwoordelijkheden;
- Werken in een ondernemende, snelgroeiende en duurzame scale-up in Amsterdam.

Word jij onze nieuwe collega?

Stuur dan een mailtje naar career@homerr.com met je CV en motivatie of neem contact op met Stijn Hutschemaekers via +31 85 047 0440



Handig voor jou,
slim voor de wereld