

To whom it concerns,

Solarwatt have a shortage of glass-glass panels due to extreme demand on all our markets. We are not able to supply customers with enough panels to meet existing orders until after the summer 2022. Some orders of 60M will never be fulfilled.

We are working very hard to increase our capacity in partnership with qualified partners that have spare capacity for us to manufacture more Solarwatt panels. The situation will start to ease in June/July when our newly qualified production line starts to add volume to our European markets.

The solar power industry is at this point facing many challenges. The value chain is under stress from several directions.

Demand for solar panels has increased to levels that no one thought were possible. It is initially perceived as something good, but not when demand establishes itself at a level that is 30% higher than global capacity. In practice, this means that one third of all projects in the world does not materialize.

It also means that the prices of all materials and components included in a solar panel goes up to completely unimagined levels.

Increased prices for fuel and imbalances in global logistics have pushed up freight prices for containers by more than 100% and haulers are raising prices as the price of diesel skyrockets.

The war in Ukraine means that thousands of truck drivers have chosen to defend their country instead of driving a truck. The supply of transport is declining and the price of the remaining trucks is rising.

The price increase for natural gas causes the price of glass to rise sharply. Glass producers run their furnaces on natural gas. The focus Solarwatt have on high quality double glass panels are affected more than other technologies.

Some of the challenges we are working on will be temporary, but the prices of panels will, for some time to come, not fall as they did before. Expect prices to be volatile and well above levels that we have had for the last 2 years. Prices are estimated to stay on high levels for at least 18 months.

Tobias Persson

Sales Manager Nordics  
Solarwatt GmbH

Till den det vederbör,

Solarwatt har brist på glas-glaspaneler på grund av extrem efterfrågan på alla våra marknader. Vi kan inte förse kunder med tillräckligt många paneler för att möta befintliga beställningar förrän efter sommaren 2022. Vissa beställningar på 60M kommer aldrig att levereras.

Vi arbetar mycket hårt för att öka vår kapacitet i samarbete med kvalificerade partners som har ledig kapacitet för oss att tillverka fler Solarwatt-paneler. Situationen kommer att börja lätta i juni/juli när vår nyligen kvalificerade produktionslinje börjar leverera till våra europeiska marknader.

Solenergiindustrin står inför många utmaningar. Värdekedjan är stressad från flera håll.

Efterfrågan på solpaneler har ökat till nivåer som ingen trodde var möjliga. Det upplevs initialt som något bra, men inte när efterfrågan etablerar sig på en nivå som är 30% högre än den globala kapaciteten. I praktiken innebär det att en tredjedel av alla projekt i världen inte blir av.

Det innebär också att priserna på allt material och alla komponenter som ingår i en solpanel går upp till helt oanade nivåer.

Ökade priser på bränsle och obalanser i global logistik har pressat upp fraktpriserna för containrar med mer än 100 % och åkare höjer priserna i takt med att priset på diesel skjuter i höjden.

Kriget i Ukraina innebär att tusentals lastbilschaufförer har valt att försvara sitt land istället för att köra lastbil. Utbudet av transporter minskar och priset på resterande lastbilar stiger.

Prisökningen på naturgas gör att priset på glas stiger kraftigt. Glastillverkarnas ugnar drivs av naturgas. Solarwatts fokus på högkvalitativa paneler med dubbelt glas blir dubbelt påverkade.

En del av utmaningarna vi arbetar med kommer att vara tillfälliga, men priserna på paneler kommer under en tid framöver inte att sjunka som de gjorde tidigare. Räkna med att priserna kommer att vara volatila och långt över nivåerna som vi har haft de senaste 2 åren. Priserna beräknas hålla sig på höga nivåer i minst 18 månader.

Tobias Persson

Sales Manager Nordics  
Solarwatt GmbH